



"Strong and capable woman, convinced environmentalist and curious citizen of the world."

INFORMAZIONI PERSONALI

05/01/1968
Conegliano (TV) ITALY

Residente in: _____

Madre lingua Italiano
Inglese: avanzato
Francese: scolastico

ECDL, Microsoft Office Pack

INTERESSI ED HOBBIES

Sport e palestra a livello amatoriale

Maggiori interessi:
Attenzione al green, alla sostenibilità dell'ambiente, politica and comunicazione

Amante dell'arte, della cucina e del buon vino

EDUCAZIONE

Diploma di Scuola Media Superiore

ESPERIENZE LAVORATIVE

**Azienda Agricola Bonotto dott. Luigi
Tezze di Vazzola Tv**

1987-1997

Contributo alla sviluppo della distribuzione dei prodotti agricoli e dei prodotti agrari dell'azienda agricola di famiglia, curandone la tutela e la loro presenza nel mercato italiano ed estero soprattutto del vino

CRG Shipping Srl Spedizioni Internazionali di Treviso

2003-2016

Responsabile operativo/agenzia del reparto terra Nazionale ed Internazionale

Mi occupavo della formulazione di tariffe vantaggiose per i clienti e di offrire un servizio attento alle particolari esigenze di ciascun cliente fornendo la massima cura e dedizione per una ottimale soluzione alle proprie necessità nel trasporto della loro merce.

In seguito responsabile dello sviluppo commerciale estero della società con un implemento della clientela nel territorio e la ricerca di corrispondenti e fornitori per un ampliamento dei servizi

Zanardo Servizi Logistici SPA Responsabile Commerciale

2016-2018

Implemento del portafoglio clienti con una radicale e continuativa presenza sul territorio.

In particolare con offerte dedicate al settore vinicolo e alla logistica con proposta di depositi e distribuzione per tutto il territorio italiano
Assicurare la comunicazione tra il reparto operativo e la clientela per garantire la collaborazione al fine di ottenere il risultato più soddisfacente in termini di servizio e di resa delle merci affidateci.

Settore maggiore di pertinenza Beverages, ampliato successivamente al settore industriale.

Arcese SPA, Quadro Sales Representative filiale di Treviso

2018-ad oggi

Conduzione di regolare analisi di andamento della filiale, ampliamento della clientela anche con portafoglio clienti individuale e gestione dei clienti già esistenti in filiale.

Intervento di presentazione ed aggiornamento di tariffari Internazionali e Nazionali ed alla comunicazione tra reparti operativi al fine di garantire una ottima qualità ad una clientela prettamente industriale ed esigente in termini di servizio e T/T

Organizzazione di incontri periodici in filiale per una valutazione ed eventuali interventi di miglioramento in caso di criticità e/o problematiche per un maggiore efficientamento della filiale.