



*"Strong and capable woman, convinced environmentalist and curious citizen of the world."*

## **INFORMAZIONI PERSONALI**

05/01/1968  
Conegliano (TV) ITALY

Residente in: \_\_\_\_\_

Madre lingua Italiano  
Inglese: avanzato  
Francese: scolastico

ECDL, Microsoft Office Pack

## **INTERESSI ED HOBBIES**

Sport e palestra a livello  
amatoriale

Maggiori interessi:  
Attenzione al green, alla  
sostenibilità dell'ambiente,  
politica and comunicazione

Amante dell'arte, della cucina  
e del buon vino

## **EDUCAZIONE**

**Diploma di Scuola Media Superiore**

## **ESPERIENZE LAVORATIVE**

**Azienda Agricola Bonotto dott. Luigi  
Tezze di Vazzola Tv**

1987-1997

Contributo alla sviluppo della distribuzione dei prodotti agricoli e dei prodotti agrari dell'azienda agricola di famiglia, curandone la tutela e la loro presenza nel mercato italiano ed estero soprattutto del vino

## **CRG Shipping Srl Spedizioni Internazionali di Treviso**

2003-2016

Responsabile operativo/agenzia del reparto terra Nazionale ed Internazionale

Mi occupavo della formulazione di tariffe vantaggiose per i clienti e di offrire un servizio attento alle particolari esigenze di ciascun cliente fornendo la massima cura e dedizione per una ottimale soluzione alle proprie necessità nel trasporto della loro merce.

In seguito responsabile dello sviluppo commerciale estero della società con un implemento della clientela nel territorio e la ricerca di corrispondenti e fornitori per un ampliamento dei servizi

## **Zanardo Servizi Logistici SPA Responsabile Commerciale**

2016-2018

Implemento del portafoglio clienti con una radicale e continuativa presenza sul territorio.

In particolare con offerte dedicate al settore vinicolo e alla logistica con proposta di depositi e distribuzione per tutto il territorio italiano  
Assicurare la comunicazione tra il reparto operativo e la clientela per garantire la collaborazione al fine di ottenere il risultato più soddisfacente in termini di servizio e di resa delle merci affidateci.

Settore maggiore di pertinenza Beverages, ampliato successivamente al settore industriale.

## **Arcese SPA, Quadro Sales Representative filiale di Treviso**

2018-ad oggi

Conduzione di regolare analisi di andamento della filiale, ampliamento della clientela anche con portafoglio clienti individuale e gestione dei clienti già esistenti in filiale.

Intervento di presentazione ed aggiornamento di tariffari Internazionali e Nazionali ed alla comunicazione tra reparti operativi al fine di garantire una ottima qualità ad una clientela prettamente industriale ed esigente in termini di servizio e T/T

Organizzazione di incontri periodici in filiale per una valutazione ed eventuali interventi di miglioramento in caso di criticità e/o problematiche per un maggiore efficientamento della filiale.